

GENEL TANIM / GENERAL DESCRIPTION

Ders Adı / Course Name	Digital Marketing / Digital Marketing	
Ders Kodu / Course Code	ENMD423	
Ders Türü / Course Type		
Ders Seviyesi / Course Level	Bachelor / Bachelor	
Ders Akts Kredi / ECTS	6.00	
Haftalık Ders Saati (Kuramsal) / Course Hours For Week (Theoretical)	3.00	
Haftalık Uygulama Saati / Course Hours For Week (Objected)	0.00	
Haftalık Laboratuar Saati / Course Hours For Week (Laboratory)	0.00	
Dersin Verildiği Yıl / Year	4	
Öğretim Sistemi / Teaching System	Daytime Class / Daytime Class	
Eğitim Dili / Education Language		
Ön Koşulu Olan Ders(ler) / Precondition Courses		
Amacı / Purpose	.	This course will develop and utilize economic principles to better understand and explain the expansion and integration of information and communications technologies into and global economies.
İçeriği / Content	.	It will provide an introduction to concepts and theories useful in analyzing economic aspects of the digital and information technology revolutions.
Önerilen Diğer Hususlar / Recommended Other Considerations		
Staj Durumu / Internship Status		
Kitabı / Malzemesi / Önerilen Kaynaklar / Books / Materials / Recommended Reading		
Öğretim Üyesi (Üyeleri) / Faculty Member (Members)		

ÖĞRENME ÇIKTILARI / LEARNING OUTCOMES

1	Öğrenciler, ürün veya hizmetleri çevrimiçi olarak tanıtmanın temellerini anlarlar.	Students understand the basics of promoting products or services online.
2	Öğrenciler, müşterilere ulaşmak için sosyal medya ve e-posta gibi dijital araçları nasıl kullanacaklarını öğrenirler.	Students learn how to use digital tools like social media and email to reach customers.
3	Öğrenciler, dijital pazarlama kampanyaları oluşturmayı öğrenirler.	Students learn about creating digital marketing campaigns.
4	Dersin ardından, öğrenciler dijital pazarlamanın nasıl çalıştığını ve işletmelerin büyümesine nasıl yardımcı olabileceğini açıklayabilirler.	After the course, students are able to explain how digital marketing works and how it can help businesses grow.

HAFTALIK DERS İÇERİĞİ / DETAILED COURSE OUTLINE

Hafta / Week					
1	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	.				
	Globalization and Digitization				
2	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Digital Economy and Network Economy				
	Digital Economy and Network Economy				
3	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	E-Commerce and E-Work Models				
	E-Commerce and E-Work Models				
4	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	E-Commerce Management				
	E-Commerce Management				
5	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Information Technologies and E-Commerce System Design				
	Information Technologies and E-Commerce System Design				

6	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Integration with Business Models				
	Integration with Business Models				
7	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Supply Chain Management in E-Commerce				
	Supply Chain Management in E-Commerce				
8	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Midterm				
	Midterm				
9	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Logistics Management in E-Commerce				
	Logistics Management in E-Commerce				
10	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Online Customer Relations Management				
	Online Customer Relations Management				
11	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Digital Marketing and Communication				
	Digital Marketing and Communication				

12	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Purchasing Systems in E-Commerce				
	Purchasing Systems in E-Commerce				
13	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Security				
	Security				
14	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Revision				
	Revision				

DEĞERLENDİRME / EVALUATION

Yarıyıl (Yıl) İçi Etkinlikleri / Term (or Year) Learning Activities	Sayı / Number	Katkı Yüzdesi / Percentage of Contribution (%)
Ara Sınav / Midterm Examination	1	100
Toplam / Total:	1	100
Başarı Notuna Katkı Yüzdesi / Contribution to Success Grade(%):		40

Yarıyıl (Yıl) Sonu Etkinlikleri / End Of Term (or Year) Learning Activities	Sayı / Number	Katkı Yüzdesi / Percentage of Contribution (%)
Final Sınavı / Final Examination	1	100
Toplam / Total:	1	100
Başarı Notuna Katkı Yüzdesi / Contribution to Success Grade(%):		60

Etkinliklerinin Başarı Notuna Katkı Yüzdesi(%) Toplamı / Total Percentage of Contribution (%) to Success Grade:	100
Değerlendirme Tipi / Evaluation Type:	

İŞ YÜKÜ / WORKLOADS

Etkinlikler / Workloads	Sayı / Number	Süresi (Saat) / Duration (Hours)	Toplam İş Yüğü (Saat) / Total Work Load (Hour)
Ara Sınav / Midterm Examination	1	3.00	3.00
Ara Sınav İçin Bireysel Çalışma / Individual Study for Mid term Examination	1	20.00	20.00
Bireysel Çalışma / Self Study	5	7.00	35.00
Ev Ödevi / Homework	5	7.00	35.00
Final Sınavı / Final Examination	1	3.00	3.00
Final Sınavı için Bireysel Çalışma / Individual Study for Final Examination	1	20.00	20.00
Soru-Yanıt / Question-Answer	5	7.00	35.00
Toplam / Total:	19	67.00	151.00

PROGRAM VE ÖĞRENME ÇIKTISI / PROGRAM LEARNING OUTCOMES

Öğrenme Çıktıları / Learning Outcomes	Program Çıktıları / Program Outcomes																
	1.1.1	1.1.2	1.1.3	1.1.4	1.1.5	1.1.6	1.1.7	1.1.8	1.1.9	1.1.10	1.1.11	1.1.12	1.1.13	1.1.14	1.1.15	1.1.16	1.1.17
1.Öğrenciler, ürün veya hizmetleri çevrimiçi olarak tanıtmanın temellerini anlarlar. / Students understand the basics of promoting products or services online.																	
2.Öğrenciler, müşterilere ulaşmak için sosyal medya ve e-posta gibi dijital araçları nasıl kullanacaklarını öğrenirler. / Students learn how to use digital tools like social media and email to reach customers.																	
3.Öğrenciler, dijital pazarlama kampanyaları oluşturmayı öğrenirler. / Students learn about creating digital marketing campaigns.																	
4.Dersin ardından, öğrenciler dijital pazarlamanın nasıl çalıştığını ve işletmelerin büyümesine nasıl yardımcı olabileceğini açıklayabilirler. / After the course, students are able to explain how digital marketing works and how it can help businesses grow.																	

Katkı Düzeyi / Contribution Level : 1-Çok Düşük / Very low, 2-Düşük / Low, 3-Orta / Moderate, 4-Yüksek / High, 5-Çok Yüksek / Very high