

GENEL TANIM / GENERAL DESCRIPTION

Ders Adı / Course Name	Commercial Law / Commercial Law	
Ders Kodu / Course Code	EBUS332	
Ders Türü / Course Type		
Ders Seviyesi / Course Level	Bachelor / Bachelor	
Ders Akts Kredi / ECTS	6.00	
Haftalık Ders Saati (Kuramsal) / Course Hours For Week (Theoretical)	3.00	
Haftalık Uygulama Saati / Course Hours For Week (Objected)	0.00	
Haftalık Laboratuvar Saati / Course Hours For Week (Laboratory)	0.00	
Dersin Verildiği Yıl / Year	3	
Öğretim Sistemi / Teaching System	Daytime Class / Daytime Class	
Eğitim Dili / Education Language	English / Turkish	
Ön Koşulu Olan Ders(ler) / Precondition Courses	-	None
Amacı / Purpose	Öğrencilere ticaret hukukunun temel konularını öğretme ve bu bilgileri kullanabilme, somut olaylara uygulayabilme yeteneğini geliştirme, Ticari hayattaki hukuki sorunları kavrayabilme, onları öngörebilme ve gerekirse bu sorunlarla baş edebilme, Kıymetli evrak hukukunun temel bilgilerini almalarını, poliçe, bono ve çek kavramlarını sağlama.	To teach students the basic issues of commercial law and to develop the ability to apply this information to concrete events, To understand the legal problems in commercial life, to anticipate them and to cope with these problems if necessary, To provide them with the basic information of negotiable instruments law, the concepts of policy, bond and check.
İçeriği / Content	Bu ders çerçevesinde ticari işletme hukuku, ortaklıklar hukuku ve kıymetli evrak hukuku temel kavramları ve genel hükümleri ile birlikte ele alınacaktır. Ticari işletme hukuku başlığı altında ticari işletme kavramı, ticari iş, ticari dava, tacir, ticaret sicili ve ticari defterler, ticaret unvanı, haksız rekabet gibi temel konular ele alınacaktır. Kıymetli evrak hukukunda kıymetli evrak kavramı, türleri, poliçe, çek, bono gibi kıymetli evraklar ve şekil şartları, devirleri, ödenmesi ve ödenmemesinin hukuki sonuçları hakkında bilgi sahibi olunacaktır. Ortaklıklar hukukunda ise ortaklık kavramı, adi ortaklık, ticaret ortaklıklarının genel hükümleri, ticari ortaklık türleri, kolektif, komandit, anonim ve limited ortaklıklar, kuruluşları, organları, ortaklar arasında değişiklikler, ortakların hak ve yükümlülükleri, ortaklığın sona ermesi gibi konularda genel bilgiler verilecektir.	Within the framework of this course, commercial business law, partnership law and negotiable instruments law will be discussed together with its basic concepts and general provisions. Under the title of commercial business law, the concept of commercial business, commercial business, commercial litigation, merchant, trade registry and commercial books, trade name, unfair competition will be discussed. In the negotiable instruments law, information will be learned about the concept of negotiable instruments, their types, negotiable instruments such as policies, checks, bills, and the legal consequences of their transfer, payment and non-payment. In partnership law, general information will be given on subjects such as partnership concept, ordinary partnership, general provisions of commercial partnerships, types of commercial partnerships, collective, limited partnerships, joint stock and limited partnerships, organizations, bodies, changes between partners, rights and obligations of partners, termination of partnership.
Önerilen Diğer Hususlar / Recommended Other Considerations	-	None
Staj Durumu / Internship Status	Yok	None

Kitabı / Malzemesi / Önerilen Kaynaklar / Books / Materials / Recommended Reading		
Öğretim Üyesi (Üyeleri) / Faculty Member (Members)	Öğr. Gör. Nazlı Gürpınar	Öğr. Gör. Nazlı Gürpınar

ÖĞRENME ÇIKTILARI / LEARNING OUTCOMES

1	Ticari işletme kavramını ve bununla ilgili işlemleri kavrama, tanıma	Understanding and recognizing the concept of commercial enterprise and its related processes
2	Tacir sıfatını ve tacir sıfatına bağlanan sonuçları kavrama, tanıma	Understanding and recognizing the title of merchant and the consequences associated with the title of merchant
3	Ticaret unvanı, işletme adı, marka ve haksız rekabet kavramlarının tanıma ve kavrama	Recognition and understanding of trade name, business name, brand and unfair competition concepts
4	Tacir yardımcılardan ticari temsilci, acente, tek satıcı kurumlarını tanıma	Recognition of commercial representatives, agencies, single seller institutions from the merchant assistants
5	Cari hesap, ticari defterleri tanıma	Recognizing current account, commercial books
6	Kıymetli evrakın temel ilkeleri, türleri ve hukuki nitelikleri, ciro, cironun türleri ve niteliğini öğrenme	Learning the basic principles, types and legal qualities of negotiable documents, turnover, types and quality of turnover
7	Kambiyo senetlerinden poliçe, bono ve çekin unsurlarını kavrama	Understanding the elements of policy, bill and check from bills of exchange

HAFTALIK DERS İÇERİĞİ / DETAILED COURSE OUTLINE

Hafta / Week					
1	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	TİCARET HUKUKU TEMEL KAVRAMLARI- GİRİŞ				
	COMMERCIAL LAW BASICS CONCEPTS- INTRODUCTION				
2	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	TİCARET HUKUKUNUN KAYNAKLARI				
	SOURCES OF COMMERCIAL LAW				
3	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	TİCARET HUKUKUNUN KAYNAKLARI				
	SOURCES OF COMMERCIAL LAW				
4	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	KURUMSAL YÖNETİM				
	CORPORATE GOVERNANCE				
5	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	FARKLI ŞİRKET TÜRLERİNDE KURUMSAL YÖNETİM				
	CORPORATE GOVERNANCE IN DIFFERENT TYPES OF COMPANIES				

6	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	TİCARİ VARLIK TÜRLERİ				
	TYPES OF COMMERCIAL ENTITIES				
7	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	TİCARİ KURULUŞLARDA SORUMLULUK HUSUSLARI				
	LIABILITY ISSUES IN COMMERCIAL ENTITIES				
8	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	VİZE HAFTASI				
	MIDTERM				
9	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	SÖZLEŞME, TİCARET HUKUKUNDA SÖZLEŞME İLİŞKİLERİ				
	CONTRACT, CONTRACTUAL RELATIONS IN COMMERCIAL LAW				
10	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	SÖZLEŞME TÜRLERİ				
	TYPES OF CONTRACTS				
11	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	KIYMETLİ EVRAKLAR				
	COMMERCIAL PAPERS				

12	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	ŞİRKETLERİN YASAL YÜKÜMLÜLÜKLERİ				
	COMPANIES DUTY OF CARE				
13	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	YASAL HAKLAR				
	REMEDIES				
14	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	YASAL HAKLAR- SON SINAV REVİZYONU				
	REMEDIES CONTINUE- FINAL EXAM REVISION				
15	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	FİNAL HAFTASI				
	FINAL				

DEĞERLENDİRME / EVALUATION

Yarıyıl (Yıl) İçi Etkinlikleri / Term (or Year) Learning Activities	Sayı / Number	Katkı Yüzdesi / Percentage of Contribution (%)
Ara Sınav / Midterm Examination	1	100
Toplam / Total:	1	100
Başarı Notuna Katkı Yüzdesi / Contribution to Success Grade(%):		40

Yarıyıl (Yıl) Sonu Etkinlikleri / End Of Term (or Year) Learning Activities	Sayı / Number	Katkı Yüzdesi / Percentage of Contribution (%)
Final Sınavı / Final Examination	1	100
Toplam / Total:	1	100
Başarı Notuna Katkı Yüzdesi / Contribution to Success Grade(%):		60

Etkinliklerinin Başarı Notuna Katkı Yüzdesi(%) Toplamı / Total Percentage of Contribution (%) to Success Grade:	100
Değerlendirme Tipi / Evaluation Type:	

İŞ YÜKÜ / WORKLOADS

Etkinlikler / Workloads	Sayı / Number	Süresi (Saat) / Duration (Hours)	Toplam İş Yüğü (Saat) / Total Work Load (Hour)
Ara Sınav / Midterm Examination	1	75.00	75.00
Final Sınavı / Final Examination	1	75.00	75.00
Toplam / Total:	2	150.00	150.00
Dersin AKTS Kredisi = Toplam İş Yüğü (Saat) / 25.00 (Saat/AKTS) = 150.00/25.00 = 6.00 ~ 6.00 / Course ECTS Credit = Total Workload (Hour) / 25.00 (Hour / ECTS) = 150.00 / 25.00 = 6.00 ~ 6.00			

PROGRAM VE ÖĞRENME ÇIKTISI / PROGRAM LEARNING OUTCOMES

Öğrenme Çıktıları / Learning Outcomes	Program Çıktıları / Program Outcomes												
	1.1.1	1.1.2	1.1.3	1.1.4	1.1.5	1.1.6	1.1.7	1.1.8	1.1.9	1.1.10	1.1.11	1.1.12	1.1.13
1.Ticari işletme kavramını ve bununla ilgili işlemleri kavrama, tanıma / Understanding and recognizing the concept of commercial enterprise and its related processes	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	5
2.Tacir sıfatını ve tacir sıfatına bağlanan sonuçları kavrama, tanıma / Understanding and recognizing the title of merchant and the consequences associated with the title of merchant	5	4	4	4	5	4	4	5	5	5	4	4	4
3.Ticaret unvanı, işletme adı, marka ve haksız rekabet kavramlarının tanıma ve kavrama / Recognition and understanding of trade name, business name, brand and unfair competition concepts	4	5	4	5	5	4	4	5	4	4	4	4	4
4.Tacir yardımcılarında ticari temsilci, acente, tek satıcı kurumlarını tanıma / Recognition of commercial representatives, agencies, single seller institutions from the merchant assistants	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	5
5.Cari hesap, ticari defterleri tanıma / Recognizing current account, commercial books	5	5	4	4	4	4	5	5	4	4	4	4	4
6.Kıymetli evrakın temel ilkeleri, türleri ve hukuki nitelikleri, ciro, cironun türleri ve niteliğini öğrenme / Learning the basic principles, types and legal qualities of negotiable documents, turnover, types and quality of turnover	4	4	4	5	4	4	4	4	4	4	4	4	4

7.Kambiyo senetlerinden poliçe, bono ve çekin unsurlarını kavrama / Understanding the elements of policy, bill and check from bills of exchang	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	5	4	4
---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---

Katkı Düzeyi / Contribution Level : 1-Çok Düşük / Very low, 2-Düşük / Low, 3-Orta / Moderate, 4-Yüksek / High, 5-Çok Yüksek / Very high